



CÔNG TY CỔ PHẦN
KHỦ TRỪNG VIỆT NAM

KHƠI MẠCH GIÁ TRỊ VỮNG BƯỚC ĐỒNG HÀNH

CẬP NHẬT KẾT QUẢ KINH DOANH
Q2/2026 & H1/2026



MỤC LỤC

01

Tổng quan
kết quả kinh doanh

02

Kết quả kinh doanh
so với kế hoạch

03

Chỉ số tài chính

04

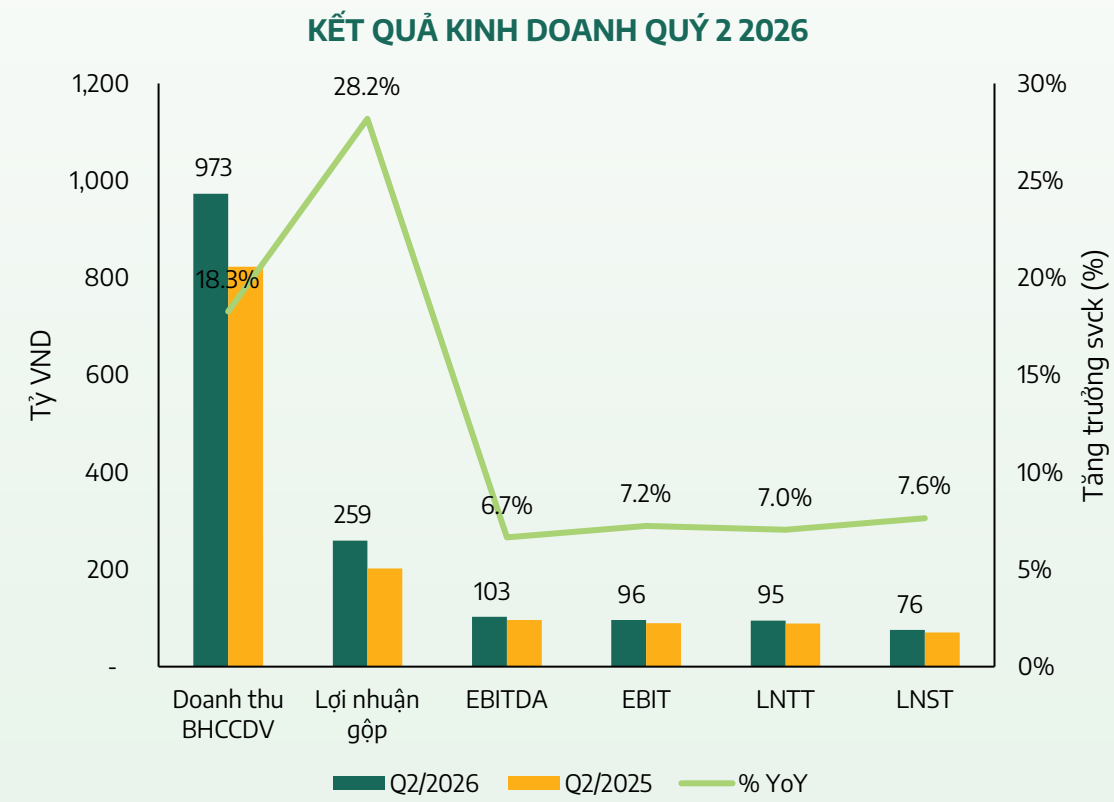
Diễn biến
giá cổ phiếu

05

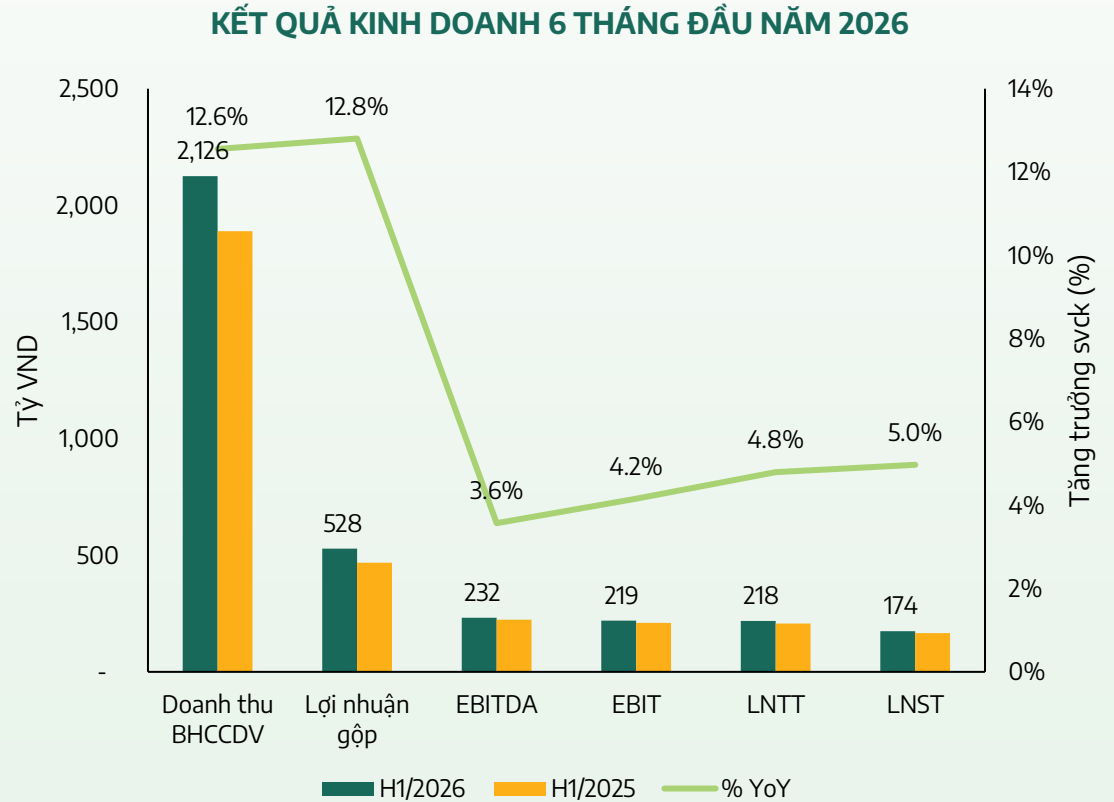
Hoạt động kinh
doanh nổi bật



Hoạt động kinh doanh cốt lõi của VFC tiếp tục được củng cố trong Q2/2026, với doanh thu BH&CCDV tăng **18.3% YoY** và LNST tăng **7.6% YoY**.



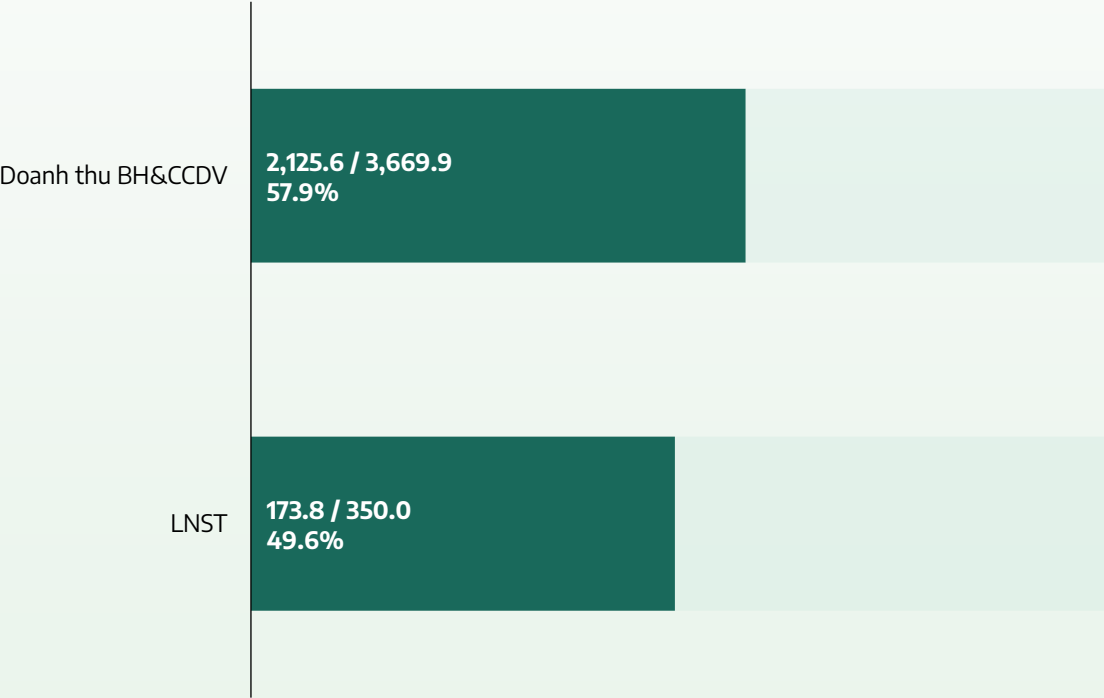
Hoạt động kinh doanh cốt lõi của VFC tiếp tục được củng cố trong nửa đầu năm 2026, với doanh thu BH&CCDV tăng **12.6% YoY** và LNST tăng **5.0% YoY**.



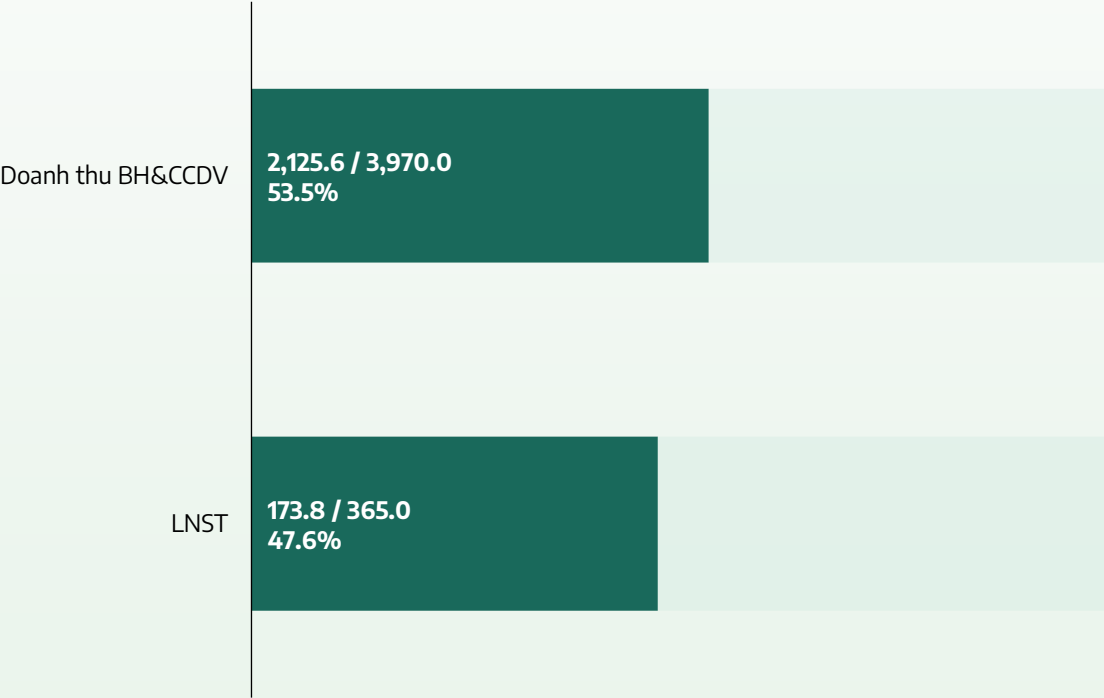
KQKD so với TH2025: Trong H1/2026, Công ty duy trì đà tăng trưởng tích cực, với doanh thu gộp đạt 57.9% mức thực hiện cả năm 2025. Lợi nhuận sau thuế cũng duy trì tiến độ khả quan, đạt 49.6% lợi nhuận cả năm 2025.

KQKD so với KH2026: H1/2026 ghi nhận tiến độ tích cực so với kế hoạch năm 2026, khi doanh thu gộp hoàn thành 53.5% kế hoạch năm và lợi nhuận sau thuế đạt 47.6% mục tiêu cả năm, tạo nền tảng thuận lợi cho việc hoàn thành kế hoạch 2026.

KẾT QUẢ KINH DOANH H1/2026 SO VỚI THỰC HIỆN 2025 (TỶ ĐỒNG)

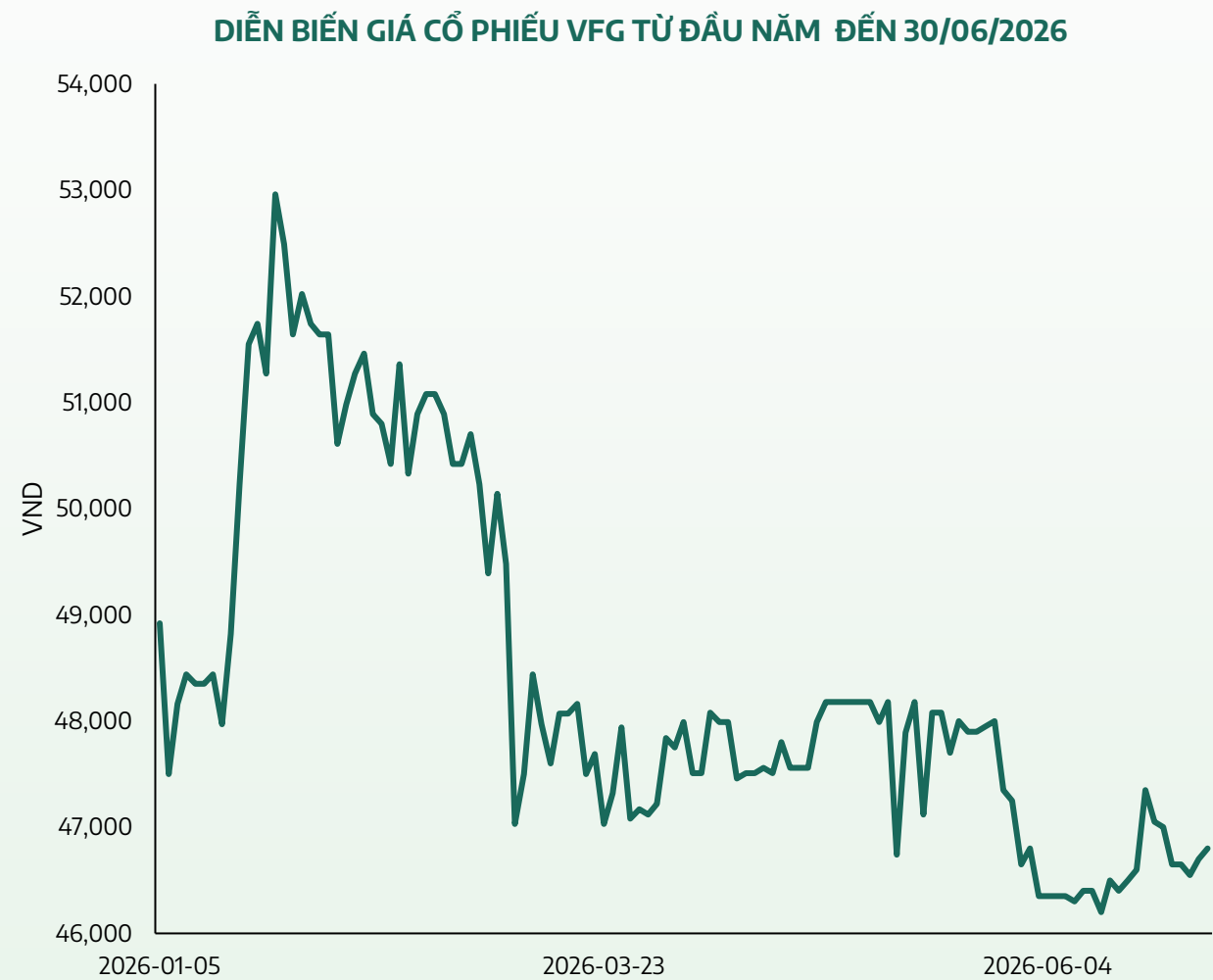


KẾT QUẢ KINH DOANH H1/2026 SO VỚI KẾ HOẠCH 2026 (TỶ ĐỒNG)



Chỉ tiêu	H1/2026	H1/2025
Biên lợi nhuận gộp (%)	24.83%	24.77%
Biên lợi nhuận ròng (%)	8.17%	8.76%
Hệ số thanh toán hiện hành (x)	2.24	2.35
Hệ số thanh toán nhanh (x)	1.27	1.19
Nợ vay/VCSH (x)	0.05	0.06
Hệ số khả năng thanh toán lãi vay (x)	169.27	83.59
ROE theo năm (%)	19.73%	20.16%
ROA theo năm (%)	11.56%	13.44%
ROCE theo năm (%)	24.65%	25.36%

Khả năng sinh lời duy trì tích cực trong H1/2026, với biên lợi nhuận gộp tương đối ổn định và ROCE theo năm cải thiện lên **24.65%**. Thanh khoản tiếp tục ở mức lành mạnh, với hệ số thanh toán hiện hành **2.24x** và hệ số thanh toán nhanh **1.27x**, trong khi đòn bẩy duy trì thấp với Nợ vay/VCSH ở mức **0.05x**. Khả năng thanh toán lãi vay cải thiện mạnh lên **169.27x**, cho thấy năng lực đáp ứng các nghĩa vụ tài chính ở mức cao.



Chỉ tiêu	30/06/2026
Giá cổ phiếu từ đầu năm (%)	-4.33%
P/E TTM (x)	5.58x
P/B (x)	1.11x
DPS TTM (VND/CP)	4,503
Tỷ suất cổ tức TTM (%)	9.62%
SLCP lưu hành (CP)	41,712,614

Giá cổ phiếu VFG giảm nhẹ **4.33% YTD** tính đến ngày 30/06/2026. Cổ phiếu tiếp tục giao dịch ở mức định giá tương đối thấp với P/E **5.58x** và P/B **1.11x**, đồng thời mang lại tỷ suất cổ tức TTM hấp dẫn quanh mốc **9.62%**.

RA MẮT SẢN PHẨM BANJO FORTE 400SC NGÀY 10 THÁNG 04 NĂM 2026



VFC và Syngenta đã chính thức ra mắt **BANJO FORTE 400SC** với sự tham dự của hơn 300 nhà phân phối và khách hàng bán lẻ. Với công thức tác động kép kết hợp **Fluazinam** và **Dimethomorph**, sản phẩm được phát triển nhằm kiểm soát hiệu quả các bệnh nấm quan trọng, đồng thời góp phần giảm nguy cơ kháng thuốc và nâng cao hiệu quả bảo vệ cây trồng theo hướng bền vững.

ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NGÀY 28 THÁNG 04 NĂM 2026



VFC đã tổ chức thành công **Đại hội đồng cổ đông thường niên 2026**, tổng kết kết quả kinh doanh ổn định trong năm 2025 và thông qua các nội dung quan trọng, trong đó có phương án phân phối cổ tức được cải thiện. Hướng tới giai đoạn tiếp theo, Công ty tiếp tục tập trung vào **tăng trưởng có kỷ luật**, đồng thời đẩy mạnh đầu tư vào sản phẩm, công nghệ, năng lực sản xuất, phát triển thương hiệu và tạo dựng giá trị bền vững trong dài hạn.

RA MẮT SẢN PHẨM BIFENSTAR 10SC NGÀY 29 THÁNG 04 NĂM 2026



VFC-PestMan đã chính thức giới thiệu **BIFENSTAR 10SC**, giải pháp kiểm soát côn trùng thể hệ mới dành cho gia dụng và y tế, nhắm đến các nhóm muỗi, ruồi, kiến và gián. Với **10% Bifenthrin** ở dạng huyền phù đậm đặc, sản phẩm được thiết kế nhằm mang lại hiệu quả kiểm soát kéo dài và đã được triển khai thông qua hệ thống phân phối toàn quốc của VFC.

KÝ KẾT HỢP TÁC CHIẾN LƯỢC NGÀY 09 THÁNG 05 NĂM 2026



VFC và BioSpring đã ký kết hợp tác chiến lược nhằm phát triển và thương mại hóa các **giải pháp sinh học** bảo vệ cây trồng ứng dụng **công nghệ vi sinh** tiên tiến. Sự hợp tác kết hợp thế mạnh công nghệ của BioSpring với năng lực phân phối, thương mại và kỹ thuật của VFC, góp phần thúc đẩy canh tác bền vững và nâng cao giá trị nông sản phục vụ thị trường trong nước và xuất khẩu.

MÔ HÌNH GIỐNG LÚA CHẤT LƯỢNG CAO NGÀY 14 THÁNG 05 NĂM 2026



VFC và Vinaseed đã phối hợp tổng kết **mô hình lúa chất lượng cao VNR88**, kết hợp giống lúa của Vinaseed với các giải pháp bảo vệ cây trồng và dinh dưỡng sinh học của VFC. Mô hình cho thấy cây trồng sinh trưởng tốt, khả năng chống chịu được cải thiện và kiểm soát sâu bệnh hiệu quả, qua đó khẳng định định hướng chung của hai doanh nghiệp đối với canh tác chuẩn hóa, bền vững và nâng cao chất lượng nông sản cho thị trường trong nước và xuất khẩu.

LỄ HỘI TRÁI CÂY ĐỒNG THÁP 2026 NGÀY 08 THÁNG 06 NĂM 2026



VFC đã tham gia **Lễ hội Trái cây Đồng Tháp lần thứ I** năm 2026, cung cấp các tư vấn thực tiễn về chăm sóc cây trồng và quản lý sâu bệnh cho nhà vườn, đặc biệt đối với sầu riêng và các loại cây ăn trái. Thông qua hoạt động trao đổi trực tiếp với nông dân, VFC tiếp tục khẳng định cam kết đồng hành cùng các mô hình canh tác hiệu quả và bền vững hơn.

26 NĂM DUY TRÌ CHỨNG NHẬN ISO 9001 NGÀY 18 THÁNG 06 NĂM 2026



VFC đã hoàn tất thành công đợt đánh giá giám sát **ISO 9001:2015** năm 2026 cùng Bureau Veritas, đánh dấu hơn **26 năm duy trì chứng nhận liên tục kể từ năm 2000**. Cột mốc này thể hiện cam kết lâu dài của VFC đối với quy trình chuẩn hóa, cải tiến liên tục, chất lượng dịch vụ và các thông lệ quản trị theo tiêu chuẩn quốc tế.

CHƯƠNG TRÌNH PHÁT TRIỂN CỘNG ĐỒNG NGÀY 24 THÁNG 06 NĂM 2026



VFC và Syngenta Việt Nam đã khánh thành cây cầu đầu tiên trong chương trình **“Nhịp cầu yêu thương”**, đánh dấu thêm một cột mốc trong cam kết lâu dài đối với cộng đồng nông thôn. Với tổng kinh phí tài trợ **1.2 tỷ đồng**, hai doanh nghiệp sẽ phối hợp xây dựng **6 cây cầu nông thôn** tại Vĩnh Long, Đồng Tháp và Tây Ninh, góp phần cải thiện kết nối giao thông, hỗ trợ vận chuyển nông sản và thúc đẩy phát triển địa phương bền vững.

SỰ KIỆN HỌP MẶT KHÁCH HÀNG H1/2026 NGÀY 26 THÁNG 06 NĂM 2026



VFC đã tổ chức Chương trình **Họp mặt Khách hàng H1/2026**, quy tụ Syngenta Việt Nam cùng hệ thống nhà phân phối trên toàn quốc nhằm củng cố quan hệ hợp tác dài hạn và cùng nhìn lại hành trình 6 tháng đầu năm. Chương trình nhấn mạnh tinh thần đồng hành, hỗ trợ hệ thống phân phối và cam kết của VFC trong việc tạo dựng giá trị bền vững cho mạng lưới đối tác và cộng đồng nông nghiệp.

Thông tin trong tài liệu này được cung cấp nhằm mục đích tham khảo chung, chủ yếu liên quan đến hoạt động kinh doanh và tình hình tài chính của Công ty. Một số nội dung trong tài liệu có thể bao gồm các nhận định, dự báo hoặc thông tin hướng tới tương lai được xây dựng trên cơ sở các kỳ vọng, ước tính và giả định tại thời điểm lập tài liệu. Kết quả thực tế có thể khác biệt đáng kể so với các nhận định hoặc dự báo nêu trên do ảnh hưởng của các yếu tố rủi ro, bất định và các sự kiện ngoài dự kiến.

Tài liệu này không cấu thành và không được hiểu là bất kỳ đề nghị, chào mời, tư vấn hoặc khuyến nghị nào, bao gồm nhưng không giới hạn ở khuyến nghị mua, bán hoặc nắm giữ chứng khoán. Mọi quyết định được đưa ra trên cơ sở tham khảo thông tin trong tài liệu này thuộc hoàn toàn quyền tự quyết và trách nhiệm của người sử dụng thông tin. Công ty không đưa ra bất kỳ cam kết hoặc bảo đảm nào về tính chính xác, đầy đủ hoặc cập nhật của thông tin và không chịu trách nhiệm đối với bất kỳ tổn thất, thiệt hại hoặc nghĩa vụ nào phát sinh từ hoặc liên quan đến việc sử dụng, hoặc dựa vào, các thông tin trong tài liệu này.



CÔNG TY CỔ PHẦN KHỬ TRÙNG VIỆT NAM

Địa chỉ: 29 Tôn Đức Thắng,
Phường Sài Gòn, TP. Hồ Chí Minh

SĐT: (028) 3822 8097

Email: info@vfc.com.vn

Website: www.vfc.com.vn

